

Senior Vertriebspezialist/in gewerbliche Immobilienfinanzierungen

Unser Client ist eine etablierte deutsche Großbank, die erstklassige und weit reichende Karrieremöglichkeiten bietet.

Aufgaben:

- Akquisition, Beratung und Betreuung von Bestands- und Neukunden in der Immobilienwirtschaft (insbesondere Kapitalanlagegesellschaften, Initiatoren geschlossener Fonds, mittelgroße Immobilienunternehmen und professionelle private aus- und inländische Immobilieninvestoren, Bauträger / Projektentwickler) sowie andere Banken im Konsortialgeschäft in Kontinentaleuropa
- ziel- und ergebnisorientierte Analyse des relevanten Kundenpotenzials, strukturierte Planung und Umsetzung der Vertriebsaktivitäten, Übernahme Ergebnisverantwortung
- eigenverantwortliche Strukturierung und Verhandlung (teils komplexer) kunden- und projektspezifischer Finanzierungskonzepte
- qualifizierte Objektprüfungen sowie Markt-, Bonitäts- und Cash-Flow-Analysen; Erstellung von Marktvoten zur Vorbereitung der Kreditentscheidung
- enge Verzahnung und professionelle Zusammenarbeit mit den Marktfolge- und weiteren Einheiten der Bank (u. a. Treasury, Rechtsbereich, Gutachter)
- Betreuung und Überwachung bestehender Engagements in Hinblick auf eine laufende Optimierung des Risiko- / Rendite-Profiles des Portfolios

Profil:

- abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Hoch- bzw. Fachhochschulstudium bzw. einer vergleichbaren fachspezifischen Weiterbildung
- mehrjährige einschlägige Berufs- und Vertriebserfahrung in der gewerblichen Immobilienfinanzierung in Kontinentaleuropa, Schwerpunkt Deutschland
- gute Kenntnisse im Gesellschafts-, Vertrags-, Sicherheiten- und Steuerrecht sowie fundierte Analysefähigkeiten
- kommunikationsfähig und verhandlungssicher in Englisch
- hohes Verantwortungsbewusstsein, Umsetzungs- und Durchsetzungsvermögen
- ausgeprägte Kundenorientierung sowie Team- und Kooperationsfähigkeit, hohe Einsatzbereitschaft, Belastbarkeit und Flexibilität

Wenn Sie dazu ein hochmotivierter und leistungsbereiter Teamplayer sind, dann freuen wir uns auf **Ihre Bewerbung ausschließlich per Email** an:

Comerford Consulting

Rechtenbachweg 9

D-65388 Schlangenbad bei Wiesbaden

Tel. +49-6129 4887-30 oder **+49-173 2346565** - gerne beantworten wir Ihre Fragen im Vorfeld

Comerford@Comerford.de

www.Comerford.de

Comerford Consulting sucht ausschließlich im Kundenauftrag von Banken Fach- und Führungskräfte, spezialisiert auf den Vertriebsbereich (Privat-, Geschäfts- und Firmenkunden). Eine völlige Diskretion versteht sich für uns von selbst.