

Firmenkundenberater/in

Einsatzort: Nürnberg

Unser Client ist eine etablierte deutsche Bank, die erstklassige und weit reichende Karrieremöglichkeiten bietet.

Aufgaben:

- ziel- und ergebnisorientierter Vertrieb der Finanzierungsinstrumente des Firmenkundengeschäftes (Umsatzgrößen bis 500 Mio€)
- selbstständige Initiierung und Begleitung von Kundenprojekten
- eigenverantwortliche Erarbeitung von Lösungen im Bilanzstrukturmanagement und Strukturierung der Passivseite von Kundenbilanzen
- Akquisition und sicherer Umgang von/mit Kreditalternativen (z. B. Leasing, Factoring)
- verhandlungssicherer Umgang mit modernen Finanzinstrumenten (z. B. Devisen, Derivate, Kreditersatzgeschäfte)
- laufendes Monitoring, Betreuung und Entwicklung der Kunden, Neukundenakquisition
- Umsetzung der Betreuungskonzepte und des Aktivitätenmanagements für Firmenkunden zur zielgerichteten Entwicklung der Kunden
- Beteiligung an der Erstellung von Bilanzanalysen für Finanzierungsanträge
- Bearbeitung und Votierung von Kreditanträge im Rahmen der vorgegebenen Kompetenzen

Profil:

- abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Hochschul- oder Fachhochschulstudium bzw. Bankakademie oder vergleichbarer Abschluss und/oder
- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (vorzugsweise Bankkaufmann/-frau) und
- mehrjährige einschlägige Berufserfahrung im Firmenkundenvertrieb
- Fremdsprachenkenntnisse

Wenn Sie dazu hochmotiviert und leistungsbereit sind, dann freuen wir uns auf **Ihre Bewerbung ausschließlich per Email** an:

Comerford Consulting

Rechtenbachweg 9

D-65388 Schlangenbad bei Wiesbaden

Tel. 06129 4887-30 oder 0173 2346565 - gerne beantworten wir Ihre Fragen im Vorfeld

Comerford@Comerford.de

www.Comerford.de

Comerford Consulting sucht ausschließlich im Kundenauftrag von Banken Fach- und Führungskräfte, spezialisiert auf den Vertriebsbereich (Privat-, Geschäfts- und Firmenkunden). Eine völlige Diskretion versteht sich für uns von selbst.