

Unternehmenskundenberater (m/w/d) Frankfurt am Main

Unser Client ist ein etabliertes deutsches Kreditinstitut mit erstklassiger Reputation und sehr gutem Betriebsklima. Die Position ist zur unbefristeten Festanstellung ausgeschrieben.

Aufgaben:

- ziel- und ergebnisorientierter Vertrieb der Finanzierungsinstrumente des Firmenkundengeschäftes (Umsatzgrößen ab ca. 25 Mio€ bis ca. 500 Mio€)
- selbstständige Initiierung und Begleitung von Kundenprojekten
- eigenverantwortliche Erarbeitung von Lösungen im Bilanzstrukturmanagement und Strukturierung der Passivseite von Kundenbilanzen
- Akquisition und sicherer Umgang von/mit Kreditalternativen (z. B. Leasing, Factoring)
- laufendes Monitoring, Betreuung und Entwicklung der Kunden, Neukundenakquisition
- Umsetzung der Betreuungskonzepte und des Aktivitätenmanagements für Firmenkunden zur zielgerichteten Entwicklung der Kunden
- Bearbeitung und Votierung von Kreditanträgen im Rahmen der vorgegebenen Kompetenzen

Profil:

- fundierte bankbetriebswirtschaftliche Qualifikation
- mehrjährige Berufserfahrung im Firmenkundenvertrieb
- Akquisitionserfahrung
- Kommunikationsstärke, Englisch wünschenswert

Wenn Sie dazu ein Teamplayer, hochmotiviert und leistungsbereit sind, dann freuen wir uns auf **Ihre Bewerbung ausschließlich per Email** an:

Comerford Consulting

Rechtenbachweg 9

D-65388 Schlangenbad bei Wiesbaden

Tel. 06129 4887-30 oder **0173 2346565** - gerne beantworten wir Ihre Fragen im Vorfeld

Comerford@Comerford.de

www.Comerford.de

Comerford Consulting sucht ausschließlich im Kundenauftrag von Banken Fach- und Führungskräfte, spezialisiert auf den Vertriebsbereich (Privat-, Geschäfts- und Firmenkunden). Eine völlige Diskretion versteht sich für uns von selbst.